



g2-startups.com



Un Playground per l'Open Insurance

Francesco Zaini - Open Finance Director, G2 Startups

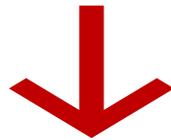
Dopo il Covid 19 il futuro è tornato?



Connettività e
nuove aspettative
dei Clienti



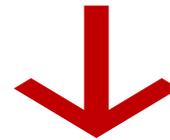
Accelerato



Avanzata delle
Bigtech



Accelerato



API Economy -
Minori barriere
fra settori



Accelerato



Crescita delle
startup
Insurtech



Accelerato



Più elevati
desideri di
protezione



Nuovo

Serve uno sguardo oltre la “comfort zone”



Un settore importante per l'economia: Premi assicurativi circa l'8% del PIL

Italia 23° fra i paesi OCSE per incidenza dei danni non auto sul PIL

Premi coperture non auto sul PIL: Italia 1,0%, Comparable Countries (UK, F, D, E) 2,0-3,5%



Millenials esposti a nuova offerta instant, micro, parametrica mobile first



Altri target esposti a offerta da altri settori/new players con UX superiore



Chi può cogliere l'opportunità?



Mercato Non-auto teorico (allineamento con Paesi UE)



Effetto della minore propensione alla copertura: mercato potenziale



Effetto dei limiti di offerta: mercato raggiungibile



Effetto dei limiti distributivi/di UX: mercato reale



Lemonade

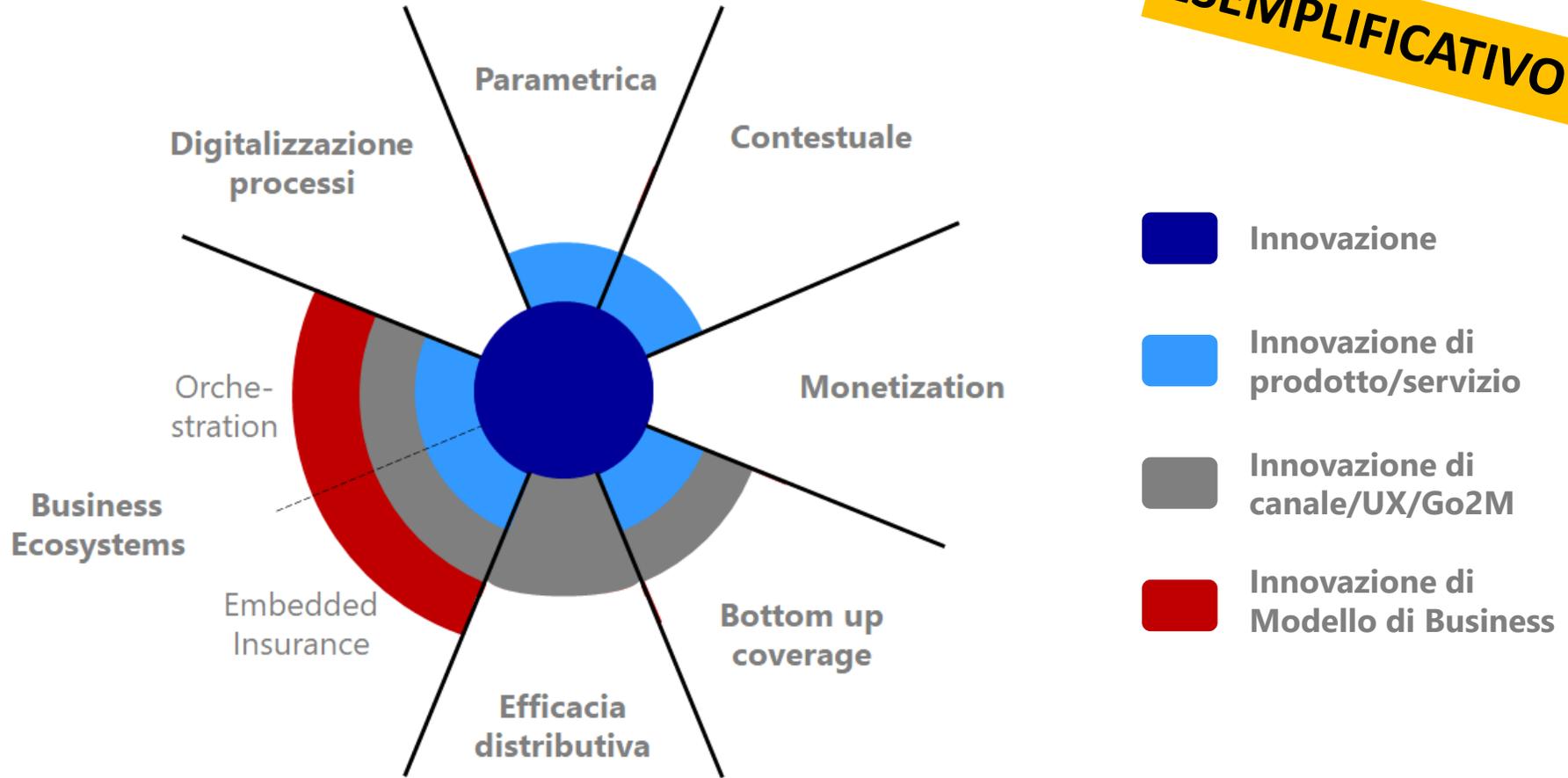


rooster



C'è innovazione e innovazione...

ESEMPLIFICATIVO



...e i benefici sono articolati

Area di innovazione	Competitor	Selezione di Player	V.A. per Compagnie Trad.	V.A. per Consumatori
Parametrica <i>(Indennizzo vs risarcimento)</i>	New Insurers, Insurtechs, Reinsurers	FloodFlash Lemonade Swiss Re		
Contestuale <i>(Instant, Pay per use, ...)</i>	New Insurers, Insurtechs	YOLO metromile Neosurance		
Monetization	Data brokers	DOA THE DATA APPEAL COMPANY ecoSteer		
Bottom up <i>(Verticali Specialty; P2P; Comparatori; ...)</i>	MGA, P2P, Comparatori, Non insur. companies	CREA iarena axieme <small>ASSICURIAMOCI INSIEME</small>		
Eff. Distrib.	Insurtechs, Digital Brokers	mioassicuratore.it 99bros Lokky YOLO		
Ecosystem	Bigtechs; Other non insur. companies; Insurtechs	PINGAN tröv a Apple G		



Gli Ecosistemi sono un nuovo modello...

Che cosa è un Ecosistema



Una business community

di partner strategici che risponde a un target di bisogni dei clienti:
Media/Info; Entertainment; Mobilità;
Viaggi; Salute/Benessere; Casa,

Il modello di Ecosistema prevede:

- Uno specifico business model
- Il ruolo di orchestratore come aggregatore di servizi e promotore delle regole di ingaggio
- Strumentazione adeguata per il governo e il controllo

Che cosa non è un Ecosistema

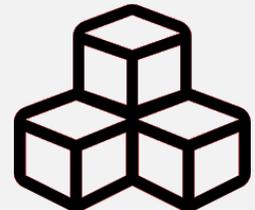
Un marketplace:

l'ecosistema non propone soluzioni alternative e non mette in competizione i propri partner sulla piattaforma comune

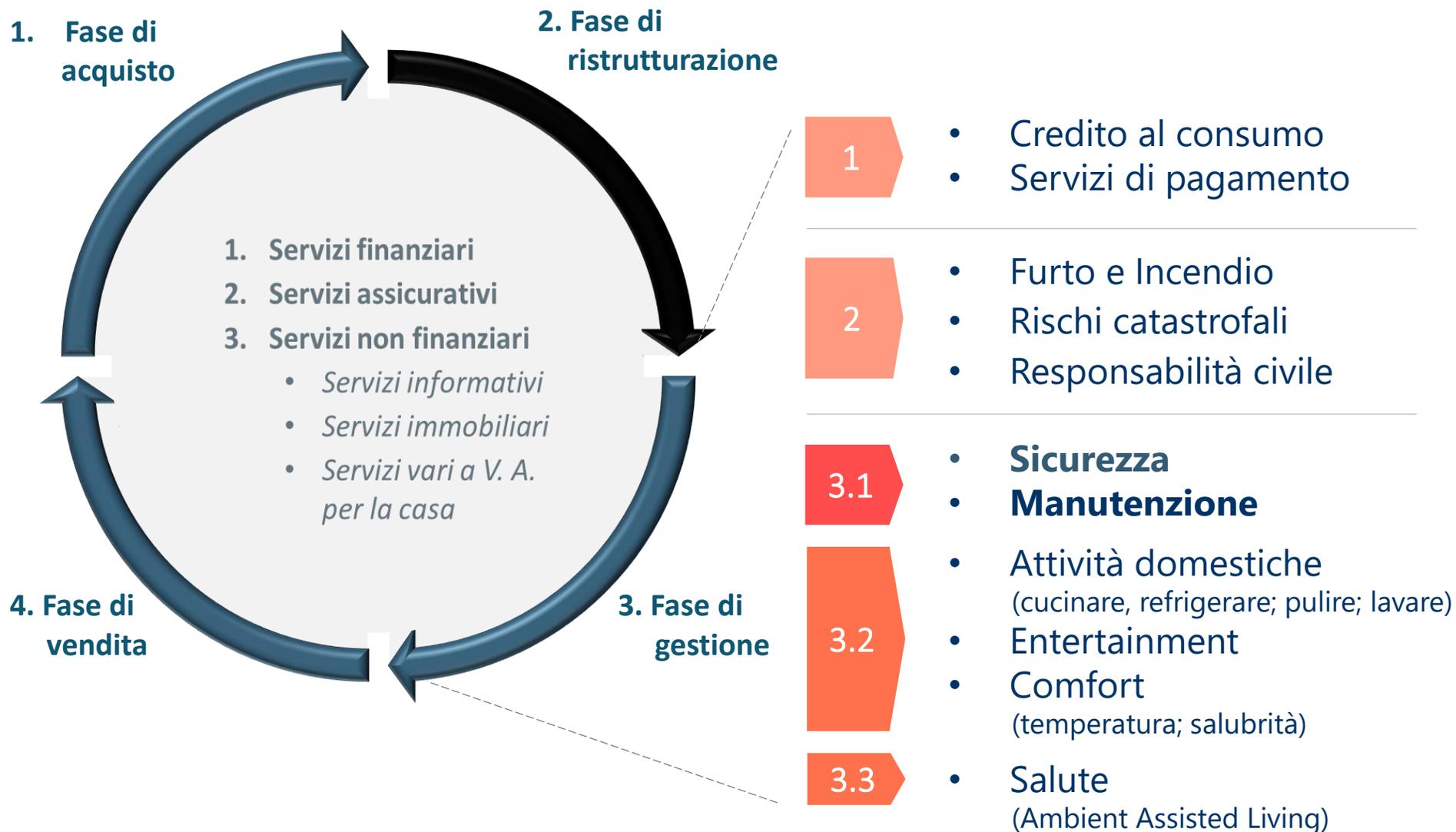


Un puro bundling di servizi:

l'ecosistema prevede un rapporto di partnership fra orchestratore e provider di servizi che va oltre il paradigma cliente-fornitore



...con il Cliente al centro: Ecosistema Casa



Una Partnership internazionale per l'O.I.



Open Insurance Initiative (OPIN)

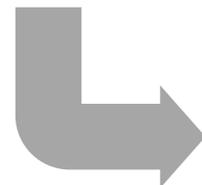


- Principale organismo internazionale sull'Open Insurance
- Copertura globale
- +300 aderenti
- Focus sull'interoperabilità

G2 Startups



- Abilitatore di open innovation con approccio verticale (es. Open Insurance)
- Competenza di industry, competenza di Paese (Italia)
- Focus sugli Ecosistemi di business



OPIN Italy Working Group

<https://open-insurance.it/>



OPIN: l'organismo di riferimento per l'O.I.



Open API Standard

Data Sharing Access

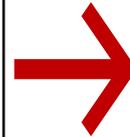


L'Italy Working Group e il Playground



Italy Working Group -Think tank -

- **Geografia:** Italia, con una visione internazionale
- **Ambito:** O. I. standards per **Ecosistemi**, adattamento standard internazionali a contesto italiano
- **Focus:** Casi d'uso e API
- I membri hanno accesso a tutto il materiale OPIN e contribuiscono ai nuovi sviluppi principalmente in ambito Ecosistemi





Ecosystem Playground -Testing/Platform-

- **Obiettivo:** Co-sviluppo e sperimentazione di APIs basate sugli standard sviluppati nell'IWG
- **Approccio:** Cooperazione con i partner tecnologici (Tesobe e D4Next)
- **Prerequisito:** IWG membership

 OPENBANKPROJECT





Obiettivi dell'Italy Working Group

OPIN Italy Working Group

- **Creare un gruppo di discussione italiano** sull'Open Insurance e sugli ecosistemi di business
- **Condividere i risultati del lavoro di OPIN International**
- **Individuare i principali use cases** di Ecosistema negli ambiti Casa, Salute, Mobilità
- **Creare il Playground**, un ambiente di sviluppo con partner tecnologici italiani e internazionali



L'approccio del Playground

PLAYGROUND



Use cases selezionati dall'IWG



Individuazione delle Open APIs da testare



Sviluppo e test delle Open APIs e definizione best practice di interfacciamento con i sistemi legacy



API e BP disponibili per la Community di Open Insurance

Due partner tecnologici per il Playground



TESOBE è l'azienda che sta dietro all'Open Bank Project (OBP), uno dei principali software open source per l'esposizione di Open APIs

- Per il Playground, TESOBE mette a disposizione un'istanza di OBP installata in un Cloud AWS
- Inoltre, TESOBE offrirà il proprio know-how e esperienza per lo sviluppo e testing di alcune API specifiche per il dominio dell'Open Insurance

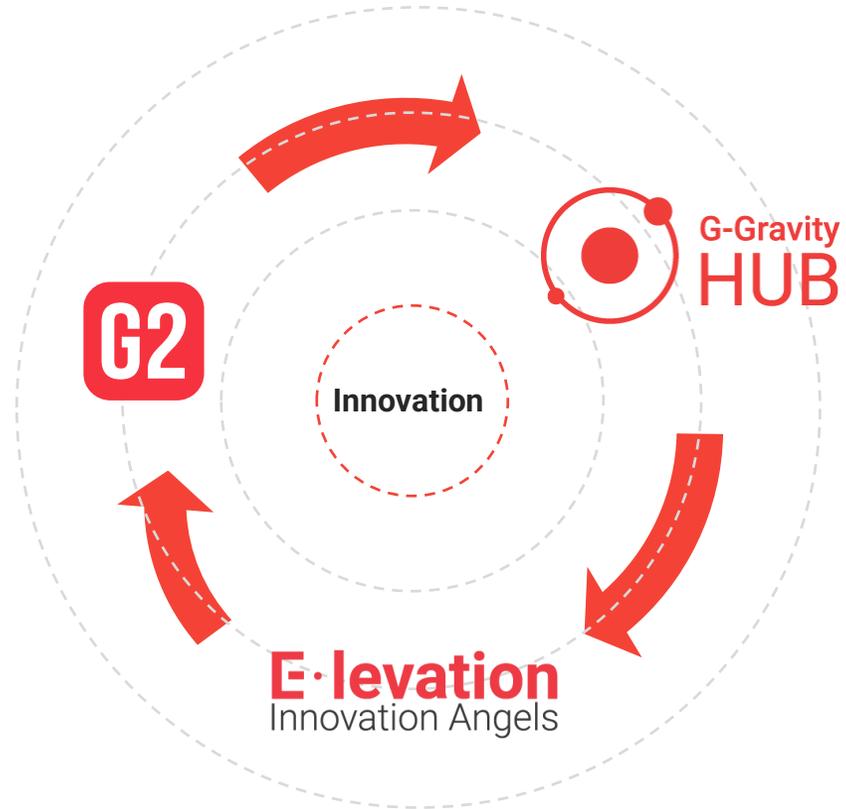


La startup innovativa D4NEXT SPA è un ISV in fase di rilascio di una piattaforma nativa digitale (YOGA) che abilita ecosistemi di OpenInsurance

- Nel contesto del Playground, D4NEXT supporterà gli obiettivi dell'IWG mettendo a disposizione expertise e best practice in termini di disaccoppiamento dai core system assicurativi; di motori di regole commerciali e distributive; di configurazione di prodotti Bundle



La Costellazione G2 e il nuovo Hub





g2-startups.com



open-insurance.it

G2 Startups – Growth Through Innovation

Via Legnone, 4
20158 Milano (MI)

Tel. +39 02 83 422 410 - info@g2-startups.com

Francesco Zaini – francesco@g2-startups.com

IWG – PlayGround

Via Legnone, 4
20158 Milano (MI)

Tel. +39 02 83 422 410 - info@open-insurance.it